# ぶぎんLシi゚ート 

1インタビュー
ライフパートナーとして常に企業に寄添う伴走者であり続けたい
中央税務会計事務所
－新運䄾
部下育成にもつと自信がつく12カ月
株式会社オフィスあん 代表取締役 松下 直子氏

1 彩の国 企業探訪

## 株式会社 大 忠



## 中央税務会計事務所

## ライフバートナーとして常に企業に寄添う伴走者であり続けたい

## 一地域に根さして40年，あらゆる相談に諴意をもってお応えする「よろず相談所」一

「相手の立場になって考えよ」「誠意をもって対処すべし」「㓱意工夫し，効率を上げよ」…9 つの事務所心得を掲げる中央税務会計事務所。着実に地盤を固めて信頼を築き上げた先代から バトンを引き継いだ若きリーダーの 2 代目由雅氏は，先代が目標とした「どのような相談にも応える＂よろず相談所＂であり続ける」という遺志も引き継いだ。また，碩客への対応はもち ろん，所内スタッフにも䙹身に寄添う。「70歳まで安心して敫ける職場環境づくり」を謳う当社 では，スタッフとのコミユニケーションも重視している。新体制から約1年，経営者，税理士 としてはもちろん，セミナー満師としても活躍し全国を飛び回る中島由雅所長にお話を侗った。


中央税務会計事務所 所長
一税理土•行政書士．CFP—
中第島
笛雅氏

## LEADER＇S PROFILE

1974年（昭和49），10月，埼玉県与野市（当時）出身。横浜国立大学大





相騳として，NHKの繙細て始介される。曾苦も多致。

## 4置半のスペースから <br> 80名を抱える会計事務所に成長

——現在は大勢のスタッフを抱える御所です が，創業当初はご自宅の一角で 2 名からのス タートと伺っています。

創業は1979年（昭和54）になります。先代の創業者の父は，78年に税理士登録をし て，1年後の＇79年4月に当時の与野市下落合で事務所を開設しますが，玄関先を改造し てソファと机を置いただけのシンプルな事務所で，その奥はすぐに居住スペースでした。

父は山梨県出身で，大学進学で上京したの ですが，地盤もなく，経済的な余裕もない中 でのスタートでしたので，まさにゼロから裸

一貫からのスタートだったそうです。
その 2 年半後に与野市中里へ移転します。中里はスペースは12畳と広くなりましたが，自宅と兼用していました。その後は，顧客と従業員が増えるに伴い移転を重ねて，2006年にさいたま市大戸にある220坪の敷地に今 の事務所を建設しました。この事務所に移つ てから約12年が経ちます。
——先生は，創業当時は小学校入学前くらい ですが，当時の記憶や思い出はございますか？

年に1度，誕生日に家族でファミリーレス トランで食事をしたことを覚えています。当時は，「食事は食べられればよし，服も着ら れればよし，住まいも誛られればよし」とい う非常に質素な生活でしたので，年に1度の

## 裸一貫から簵石な碇を築きあげた実父•創業者 中島智氏

開かれたお別れの会には，上田県知事はじあ，1，000名を超える多くの人が最後の挨猡に紡れた。経営者としてたけてなく，地域貢献にも尽力をつくし，多くの功績を残してきた故人を偲び，お別れの会は感騌の䇾葉で埋めつくされた。
事務所一丸となり，本来の税務や会計の業務以外にも，多くの相談事も気軽に話せるビ ジネスバートナー「よろず相談所」になることを目䅺にしていた中島智氏。遺志を引き継 いだ息子で2代目の由雅所長は，全スタッフを前に「温故知新の啨神」で要進すると宣言。受け継いだものを確実に継承しつつ，新しいものを取り入れながら「よろず相談所」とし て成長することを䛚った。

```
中馬然氏の主な役榎(2017年5月)
#きいたま商工全䀯所
    㤡会豄
軽玉経済同友会
    陑任午事
```



```
    理事
的奇五眎行改書士会
    艋事
四閶東信造栚理士会潮和支部理事
诲事
```

 にみられる。与直は買雅効車•利便




仕事には常に真慗な深期で或 み，峈しい一而もあったが，そ の人柄は温かく，いつも买頙の人であった。


 れた2代目－由程氏の版，

外食は楽しく，今でも鮮明に筧えています。父は事務所開設のために，外食などの贅沢 はせず，質素な生活で家計をやり繰りして開業資金を貯めたそうです。やっとの思いで100万円を貯めて銀行で当座預金口座の開設を申請 しても断られ，その悔しい思いが会社を成長さ せる原動力にもなったと聞いています。
——幼い頃から先代の背中を見て育ってこら れた中で，印象的なエピソードなどはござい ますか？

父は工夫することが好きでしたね。「発明」 といっては大げさですが，機能性や利便性を備えた日常生活品を次々と製作していました。

私がスーツの下に着用しているベストも父 のアイデアで，文房具や電卓，手帳など仕事 で使う小物がほとんど入るんですよ。釣りが趣味でしたので，釣用のベストをヒントに考案したのでしょうが，大変便利で今も愛用し ています。また，業務の効率のために製作し た事務所内の棚やサイドワゴンも初代品は父

の手作りです。とにかくマメで，決めたらす ぐに行動していましたね。

また，帳簿整理のマニュアルなどをビデオ カメラで撮影•編集して，ビデオテープに収 めたマニュアルビデオを，顧客に配付した り，従業員の指導に利用していました。当時 としては珍しく，画期的なことですよね。ま た，子どもの頃の事務所の印象として覚えて いるのは，オフコンが打ち出すパンチカード の音などの機械音が常に聞こえていたように思います。こうした設備投資は積極的に行つ ていたようですね。

設備投資といえば，父は常日頃，「お客様の よろず相談所であれ」と言っていましたので，客先への移動手段であるバイクは人数分，車 は 2 人に 1 台という割合で揃えていました。今も初めて事務所にお越しになる方はその数 に驚かれる方も多いのですが，電車での移動 は時間もかかりますし，すぐに駆け付けるに は機動性の高しバイクや車は必需品なのです。

## 中央梖務会計事務所の滥みと特媌

## 

税務署長等を歴任したOB等，在答するエキスバート税理士が薙しい税䅂相諮や税務調査の際に納税者の代理として立ち合い交涉します。コミュニケージヨン霍梘
平均在駇年数が 10 年超！経験富がなスタッフが手間を惜しまず，直接紡問 して帳潅指溥や释営相談を お受けします。

## 

金䰝機関数行と提㭢。事絭計画作成の サボートも可能！

圧国刚な䋰強量


毎朝30分の勉強会，税務硐査事例研究，外部研修等，年間150時間以上の教育を実旅。

夕外門家と相広く運拱
弁護士，司法書士，社会保険労務士，弁理士，行政書士，等士穖や全国的に活露中のコンサルタントと提蛆，
幅広く経営者をサボートします。

## 絶えず父の背中を見て育ち， 

——経営者としての厳しい面が印象に残る父上ですが，家庭内での父親としての印象はい かがですか？

幼少の頃の父との写真は数枚程度で，父と遊んだ記憶はほとんどないのです。平日はも ちろん，週末も仕事で，私が起きているうち に帰宅することは滅多になかったですね。た だ，教育には非常に熱心でした。勉強に関し ては日々怒られていて，「人生は戦いだ」と言われ続けていました。

私は2代目として父の跡を継いでいます が，跡を継げと言われたことは1度もないの です。事務所は順風満帆，で成長を続けたわけ ではなく，バブル崩壊の頃はかなり厳しく，家を手放して事務所の 2 階で生活していた時期もあったのですが，父が家で仕事の不安や

不満，愚痴をこぼしたことは一度も記憶にありません。そ ういう父の背中を見て育って きたので，父に対する憧れや尊敬は常に抱いていましたか ら，同じ道を進むことはごく自然なことだったのかもしれ ませんね。
笑い話ですが，顧問先のパ ン屋さんからいただいた菓子 パンを「税理士はパンをもら えるんだぞ，税理士はいいぞ」 と言いながら私に渡すのです が，質素な生活を続けていた子どもの私にとって，こんな おいしいパンをもらえる税理士は凄いんだ！というイメー ジが出来上がっていたのです が，これは父の策略だったの かもしれませんね。
——先生は2008年に入所され ますが，大学卒業後は色々ご苦労をされたよう ですが，入所までの経緯をお聞かせください。
大学卒業と同時に入所したら外での経験は得られませんので，父も私も外で修業を積ん でからという考えでしたし，父の力を借りる のに抵抗もありましたから就職活動を行いま した。しかし，どの会計事務所の面接でも，必ず辞めるという 2 代目という立場から，就職活動は上手くいきませんでした。

何とか実務経験をつけようと，当時住んで いた横浜のタウンページの掲載連絡先に片端 から電話を入れました。ア行から始まり，ナ行に差し掛かったところで，ある税理士事務所にアルバイトで採用してもらえたのです。

アルバイトながら何とか「実務経験」を積 むことができましたので，次は普通に就職活動を行い，03年に横浜総合事務所の監査部 に就職が決まりました。横浜総合事務所の仕事は非常にハードでしたが，代表の泉敬介先

生からは多くのことを学ばせていただきまし た。泉先生は私にとっては第2の父と呼べる ほど現在も大きな存在です。お客様は多くの悩みを抱えており，私たちが担当する税務や会計は重要なキーパーツではあるが，それで全て解決できるわけではない。経営計画や経営理念，引いてはその人のライフプランなどを総合的に解決するのが我々の仕事であると教 わりました。これは父の「お客様にとって，よ ろず相談所であれ」という教えと同じですね。

今振り返っても，私の20代は自問自答の繰 り返しでした。大学卒業後は大学院や専門学校で学んだりしましたが，社会人となった大学 の同級生と会う度，会社の愚痴や悩みを聞い ていると，自分だけが孤立し，社会に貢献でき ていないという焦燥感がかなりありました。父 の存在も大きく，父に対してもそうでしたが，社会人となった同級生に対しても大きく水をあ けられたという劣等感がありましたね。
今は事業承継支援や相続などの相談を受け ることが多いのですが，上場企業の下請け会社で苦労されている経営者や後継者の方とお話をしていると，私が20代の頃に感じてい た焦燥感や曷藤したことと重なる部分が多 く，共感できる部分が多々あり，少しでも力 になりたいと心から思うのです。そういう意味では，20代の経験は決して無駄ではなかっ たと思います。

## 「いい仕事」をして，

お客様もスタッフも安心して素せに

## 横浜の会計事務所に5年勤務されてから，現在の事務所に入所されるわけですが，父上 とは約10年机を並べて働かれたのですね。

事務所に入所する際は「一生後ろ指をささ れて生きて行こう」と決意して入社しました。父は創業者として礎を築き，地域活動にも貢献していましたし，多くのスタッフを育て敬石な事務所を築き上げてきたのですが，その中に血の閣がりだけで後継者としてポンと入

ることに申し訳なさを感じていたのです。頑張って来た社員からしたら理不尽そのもの じゃないですか。恵まれた環境や機会をいた だき，鳀舞台に立たせてもらつたことは本当 に有難いことで，父や社員の皆には感謝しか ありません。
——御所の事業案内やホームページには，「お客様の夢の実現を応援する会計クリニッ つ」とありますが，会社の取組みや特色など をお聞かせください。

私は，事務所はネットワーク機器の「ハブ」 みたいな存在，広い䎬味で皆様のお役に立て る存在でありたいと思っています。先代は常日頃，「いい仕事をしなさい」と言っていま した。「いい仕事」を言い換えると，「プロと しての仕事」だと思うのですが，そのために所内で取組んでいるのが税務署や金融機関や社会保険支払基金等，専門家のOB人材の起用と，毎朝行う30分の勉強会です。勉強会の テーマは，専門的なものから時事的なものま で実にさまざまで，時にはロールプレイング も行ったりします。その中でお客様に必要な ものはぺーパーにまとめてお配りしています。

また，所外の取組としては，税務•会計だ けでなく，お客様の二ーズに応えるために，社労士や行政書士，弁護士，金融機関などあ らゆるネットワークを駆使して「いい仕事」 のために取り組んでいます。

弊所は，約650社のお客様とお付き合いが あります。スタッフ1人あたり30～40社の専任担当制ですが，各人にパートの方やOB の方がついて相談にあたっています。先代は いつも「70歳まで安心して働ける職場にした い」と言っていました。現在は約 80 名のス タッフがいますが，この規模には意味があっ て，もし担当者が病気や事故などで急に休む ことになった場合，数社を分担すると，各人 の負担も少なく，お客様にも迷惑をかけない， そして当人も安心して静責できるのです。

実際，事故や介護などで長期休暇を余㹸な


新春桓列のスタッフの集合写頁。2代目は「スタッフ全員が宝」と語る。

くされたケースがありましたが，翌日には新 たなシフトが組まれ，支障なく業務にあたつ ています。そしていつでも戻れる体制も整っ ていますので，安心して復職できるのです。

## 100年続く企業を応援するために， 100年続＜会計事務所へ

—入所されて10年，そして代表に就任さ れてまもなく1年を迎えます。多忙な毎日を過ごされてきたと思いますが，先生の理念や展望などお聞かせいただけますか。

100年企業を応援したいと思っています。同時に弊所も100年企業を目指します。100年企業といっても，老舗の企業を応援するこ とではなく，「ゴーイング・コンサーン」と いう前提に立てば，生まれたての会社も永続企業の仲間入りをしたわけです。こうした小 さな企業を応援して行きたいのです。

先代が急逝して2日後にスタッフ全員の前 で，今まで築いてきた人とのご縁など，守る べきものは守りつつ，新しいものにチャレン ジしていく「温故知新の精神で邁進する」と宣言しました。そして3つの約束をしまし

た。前述しましたが，1つ目は，よろず相談所として「いい仕事をする」こと。2つ目は，安心して70歳まで動ける「いい事務所を目指す」こと。そして，3つ目は100年企業を目指す「いい経営者になる」ことです。

先代と私は親子二人三脚で事業承継を支援 してきましたので，これからも柱の1つとし て続けて行きたいですね。これは税理士とし ても 2 代目経営者としても，私だからこそ語 れることがありますから，課された使命と思 い，お役立ちしたいです。

また，新たな取組として，一昨年に中小企業がスポットライトを浴びるような映像会社 を設立しました。会社設立の根底には，2代目としての想いがあります。父の跡を継ぎ，経営者となり，事務所を牽引できているのは， ずっと父の背中を見て育ったからです。有難 いことに私は父の働く姿をすぐ傍で見て育つ たわけですが，多くの方は，自分の親がどん な仕事をしているのかわかる人は少ない。朝出かけて，夜戻って来る，その姿しか見るこ とがなく，会社でどんな仕事をしているか把握している人は少ないと思うのです。

経営者ならスポットライトを浴びることも あるかもしれませんが，頑張っている従業員 の方がクローズアップされることは滅多にあ りません。最初は所内のスタッフの姿を追い， いずれは外部のお客様にスポットを当てて， ビジネスにも展開できると思っています。
映像会社の設立には，もう1つの目的があ り，相続の際の遺言書を補完する映像作品を作りたいという思いがあります。合法な遺言書があっても家族間で争いが生じることは少 なくないのです。そういった場面に何度も立 ち会ってきましたが，そこにビデオレターの ような故人からのメッセージがあれば，争い が避けられるのではないかと思うのです。現状では法的手段にはなりません。決して無意味なものではないと思うのです。
—最後にスタッフの皆さんへのメッセージ をお願いします。
スタッフの皆には感謝の気持ちしかありま せん。入所当時は，2代目として頑張らなけ ればと，がむしゃらに営業活動をしていた時期があったのですが，その裏には「結果を出 して認めてもらいたい」という強い気持ちが ありました。成果もそれなりに上がったので すが，所内の求心力は高まらず，父とも何度 も衝突しました。その原因はコミコニケー ション不足にあったように思います。
事業承継の際に，知人の吉田幸弘氏が出版 した「西郷どん流リーダーシップ｣に出会い，多くのことに気付かされました。所内には有

## わかりやすいセミナーや書錐も大好砰

験（全国大会 4 位）もあり，現在も多忙な業務の合間に全園で年間30～40本も依賴をこなしている。


能なスタッフが大勢いますので，自分一人で抱え込まずに，委ねることの大切さに気付い たのです。スタッフは宝です。今は積極的に スタッフの声に耳を傾け仕事を任せていま す。結果，自発性が生まれ，所內に活気が出 てきたように感じます。こうした積み重ねで会社は大きく成長していくのだと思います。

## 中央税務会計事務所 敗要




取引店 与野支店

